

På dette kurset deltar alle ansatte. Ny felles innsikt om salg og service, engasjement og teamutvikling. Samtidig.



MERsalg uten MAS

KURS/WORKSHOP 4 TIMER

FAG: Oppmerksom service er godt salg

Hva er forskjellen på å være *pågående* og *imøtekommende*?
Hva er service i vår bransje?

WORKSHOP : Små tall blir store tall

Bli sjokkert over hvordan oppmerksomhet i hverdagen blir til store tall og enda bedre service.

PLAN VIDERE : Vi deler tall og lure grep

Vi beskriver hvordan vi skal gjøre det i hverdagen.
Alle tallene sette i system pr avdeling og totalt.
Visualisere mål og fokus produkter.

Vi kan tjene mer uten å jobbe mer.

Med samme bemanning og samme gjester, kan din oppmerksomhet påvirke omsetningen og gjesteopplevelsen radikalt ...

...bare ved å tenke annerledes.